

PROPUESTA DE VALOR

En nuestra empresa nos vamos a focalizar especialmente en satisfacer y mejorar las necesidades de la tercera edad en zonas de la España vaciada, así como proporcionar servicios, tanto de primera necesidad como otros servicios de ocio.

Con esta propuesta queremos solucionar el abandono y el olvido de las personas de la tercera edad que debido a su lejanía del núcleo urbano, nosotros cubriremos sus necesidades, así como una atención las 24 horas, una asesoría segura, acompañamiento donde el cliente desee, un trato excelente, limpieza de la propiedad o un catering para nuestros clientes.

La accesibilidad a nuestros servicios puede ser vía telefónica o bien vía online, de esta manera nos penemos en contacto directamente con el cliente o con algún familiar del cliente.

Nosotros trabajamos con proveedores que hacen el trabajo por nosotros, es decir, contratamos sus servicios para que proporcionen dichos servicios a nuestros clientes.



CARACTERISTICAS DIFERENCIADORAS

En nuestra empresa nos diferenciamos por tener un objetivo, a parte de un beneficio económico, queremos que todos nuestros clientes estén satisfechos, cumpliendo plenamente con sus deseos permitiendo que residan en el lugar que se criaron independientemente de la lejanía al núcleo urbano.

Con nuestros servicios queremos mantener al cliente seguro, tratando de tener el mayor cuidado posible para que se sientan seguros con nosotros. Lo mas importante es la salud del cliente, por ello tenemos el máximo cuidado con la higiene y somos minuciosamente cuidadosos con la actual pandemia, la covid-19.

El objetivo de nuestra empresa es fijar una población en las zonas despobladas de la España rural, de esta manera evitaremos el olvido y el abandono de pueblos.

Nuestro transporte serán vehículos de ultima generación que proporcionan una gran seguridad, tanto a nuestros clientes como a nuestros trabajadores.

Nuestra asesoría personal es una asesoría muy detallista y unos precios que se ajustan a todos los bolsillos, además tendremos ayudas financieras por parte del estado para financiar algunos de nuestros servicios.

Nos diferenciamos de la competencia por:

- Tenemos el mejor cuidado de las personas.
- Calidad/precio ofrecemos los mejores servicios

- Nos movemos por cualquier zona en despoblación de España
- Atendemos 24 horas a los clientes

ANALISIS DAFO

Analizando los puntos más destacados y donde sobresale el negocio de nuestra empresa, con este análisis DAFO podremos conocer las fortalezas y las debilidades internas y externas de nuestra empresa:

DEBILIDADES:

- Podemos mejorar la organización en grupo.
- Dependemos de los clientes para sobrevivir.
- No encontrar los proveedores ideales para nuestros servicios.

AMENAZAS:

- Que los clientes no se sientan satisfechos.
- No poder soportar un gran número de clientes.
- No poder financiar el proyecto.

FORTALEZAS:

- Tratar muy bien al cliente.
- Una perfecta atención a las 24 horas.
- Cumplir los deseos de nuestros clientes.

OPORTUNIDAD:

- Llamar la atención y ser una empresa favorita en nuestros servicios.
- Expandirnos por diversos lugares de España.
- Ser la empresa número 1 en nuestro campo.