

## KANALAK

Gure produktua web orri propio bat izango du, informazioa eta laguntza eskuratuko dugu eta tailerra izango dugu Euskal Herrian, Gipuzkoan.



Supermerkatuen administrazioarekin kontaktuan jarriko gara eta gure produktua saltzen saiatuko gara, horretarako supermerkatuen marketingeko buruari erakutsiko diogu gure produktua.

Hasiera batean Euskaldun probintzietan soilik salduko da, supermerkatu handietan, eta arrakasta hartzen duenean Espainia osoan eta denda txikietan eskuratu ahalko da.



Beraz kanal zuzenak erabiliko ditugu: supermerkatuei edo dendei saldu gure produktua aurkezten hauei.

Hala ere, denbora pasatzean eta diru gehiago lortzen dugunean, produktuaren aurkezpen hobekoak eta txukunagoak egiteko aukera izango dugu.

Gure produktua prest egotean, eta merkatura salgai jartzean, Oarsoaldeko zentru komertzialetan ekitaldiak eta erakusketak egiten hasiko gara. Adibide hona daukagu adibidez, Dyson markarekin. Marka honen azkeneko kolekzioa ikusgai aurki dezakegu Garberako merkatu-gunean, Urbilen...

Kamioi bat izango dugu gure produktua bezeroei banatzeko. Kamioia hasieratik gurea izango da, erosiko dugulako eta gidari bat kontratatuko dugu gure produktua behar den lekura eramateko.