

5.FUENTES DE INGRESOS

Las fuentes de ingresos determinarán la estabilidad financiera de nuestro negocio. Para eso analizaremos cuáles son los productos o servicios por los que pagarán los clientes. Si tenemos claro este concepto, podremos disponer de diferentes fuentes de ingresos que fortalezcan el músculo económico de nuestra empresa.

1.Comenzar con un ingreso único.

-Primero nos aseguramos de tener una fuente de ingreso confiable y consistente. Nos aseguraremos de que este ingreso sea lo suficientemente seguro como para cubrir los gastos mensuales actuales. Antes de seguir el proceso comenzaremos comprando los productos,materiales,sustrato,semillas,herramientas y artículos de jardinería necesarios para hacernos un ingreso confiable. Con el paso del tiempo a medida de que vamos aumentando el número de clientes y prestigio en la zona tendremos más ingresos y opciones de invertir en herramienta, maquinaria y materiales deseados.

2.Comprometernos a gastar menos de lo que ganamos.

-Para que nos vaya bien en este compromiso, empezaremos creando un presupuesto para que sepas exactamente en qué gastamos el dinero y podamos tener un mejor entendimiento de las finanzas.

3.Identificar aquello que nos hace valioso.

-A pesar de lo que podáis pensar, todos tenemos nuestros propios dones, habilidades y experiencias que podemos ofrecer a otros. Cada integrante de nuestro grupo tenemos unas habilidades que incorporaremos y daremos lo mejor para que nuestro negocio de viveristas sea valioso, productivo y rentable.

-Ejemplo de lo que nos hace valioso : producción y venta de plantas, árboles, flores.

Mantenimiento y creación de jardines.

4.Generar ideas.

- Comenzaremos a pensar en las fuentes potenciales de nuestros ingresos que estén relacionadas con esta área. Estaremos dispuestos a tener ideas y potenciar más los ingresos de los viveros y plantas y producción de nuestro negocio.

5.Identificar nuestro mercado.

-Comenzaremos a compartir nuestra pasión con otros a través de un blog o creando videos. Incluiremos un espacio donde los clientes potenciales

puedan dejar un email y sus comentarios. Incorporaremos en Instagram una página con nuestro nombre de empresa, para ir subiendo las cosas que hacemos cada día, ofertas que tengamos y plantas que produzcamos cada día, también hacemos vídeos prácticos de como preparar una planta para colocarla en el exterior y muchas más técnicas.

6.Dedicar tiempo.

-Al inicio nos puede llegar a ser agotador pero una vez que nos hayamos agarrado al ritmo, nuestras distintas fuentes de ingreso funcionarán de forma más automática e iremos afianzandonos de variedad de clientes y si esta idea o producto es algo que nos ama y nos apasiona, nos dará la energía que necesitamos para superar este sentimiento de cansancio. Para ello necesitaremos llevar todo bien al día y si el negocio nos va considerablemente bien aumentaremos el número de personal de nuestra empresa.

7.Ejemplos de las múltiples fuentes de ingresos.

Pensaremos en todas las cosas que se relacionan con los intereses, personalidades, habilidades, educación y experiencia poniéndonos al día con todas las actualizaciones tecnológicas.

- Venderemos productos a través de nuestra página web.
- Anunciaremos nuestros productos por redes sociales.
- Mercado ambulante propio.
- Fuente de ingreso en tienda física.
- Acudiremos a exposiciones y convenciones de jardinería para aumentar ingresos.
- Realizar trabajos a diferentes variedades de personas y empresas.