

1.PROPUUESTA DE VALOR

- Nuestra empresa llamada “LA REGADERA” se basa en un vivero de plantas de calidad y mayor duración que otros viveros.
- Tenemos a nuestra disposición todo variedades biológicas de plantas que te recomendamos según tus necesidades.
- Nuestro vivero se va a diferenciar del resto ya que vamos a contar con los últimos avances tecnológicos en cultivo y reposo de la planta para su correcto crecimiento a medida que vamos adquiriendo dinero con nuestro trabajo.
- También contamos con el modo de transporte más seguro y con mayor eficacia porque depende donde este tu localización te enviamos el pedido por diferentes compañías de envío.
- Este es el mejor lugar para cualquier amante de la diversidad biológica ya que podrá comprar cualquier tipo de planta a su gusto, y va a poder disfrutar de nuestro artículo mayor tiempo si la cultiva con nuestros productos y métodos correctos.
- Si en el momento que viene el cliente no disponemos de algo que necesita, haremos el pedido y como mucho tardará en llegar 48 horas aproximadamente a su domicilio o a tienda física.
- Implantamos jardines y hacemos mantenimiento y mejora de estos proporcionando variedad de trabajos dentro de este abanico de jardinería y floristería.
- También venderá productos relacionados con la jardinería (herramientas, abonos, fungicidas), así como productos de accesorios y de decoración para jardines como mesas, barbacoas, piedras, figuras, así como servicios de asesoramiento sobre jardinería, (nuestro propósito para vender estos productos es que sea la mayoría de artículos de esta sección no vegetal casero (hecho a mano).

El perfil de los clientes se establece en particulares, organizaciones y empresas que demanden plantas y/o artículos relacionados con la jardinería mayoritariamente.

En particular se prestará especial atención a la consecución de clientes de mayor volumen, que permitan un ingreso recurrente, como hoteles, restaurantes, urbanizaciones con zonas ajardinadas, o empresas de decoración o paisajismo y jardinería, no descartando a todo tipo de cliente.

Las principales líneas estratégicas se deben establecer en la diferenciación a través de la innovación de técnicas y tecnologías de vanguardia en el sector. La innovación en este tipo de empresas se aplica a diferentes vías, tales como estar actualizado en el diseño de jardines, conocer las nuevas plantas y los nuevos materiales que aparecen en el mercado, invertir en maquinaria y la aplicación de las nuevas tecnologías (sistemas de riego, cultivo intensivo, etc.).

-El conocimiento de los productos novedosos existentes en el mercado de plaguicidas, abonos y productos fitosanitarios, y de árboles y plantas es un valor diferencial respecto a la competencia.

A la hora de iniciar y desarrollar este negocio, debemos tener en cuenta distintos aspectos estratégicos:

- La calidad de las flores y plantas.
- Ampliar y renovar la oferta de flores y plantas.
- Incluir servicios añadidos.
- Asociarse a otras empresas.
- Venta por Internet.