

FUENTES DE INGRESOS

En este caso los ingresos serán por **venta directa**, se darán con la venta de packs de uñas, cada pack consta de 10 piezas de uñas acrílicas y 10 adhesivos del tamaño requerido para pegar la uña postiza.

Los ingresos por pack dependen del diseño elaborado, ya que cada estilo requiere un tiempo de realización diferente.

Hemos diferenciado la tabla de precios de la siguiente manera:

Esculpido, aquí diferenciamos tres medidas de uña, cuanto más larga más producto se requerirá.

- Uña larga 10€
- Uña corta 5€
- Uña media 8€

Diseño, se trata del diseño que llevará cada uña, la cliente podrá elegir el patrón que desee y crear así diseños personalizados. (Por ejemplo: Quiere todas las uñas lisas, menos los dos dedos índice que tendrán un diseño personalizado)

- Plano de un solo color 2€
- Diseños básicos 4€
- Diseños personalizados 6€

De esta forma, cada cliente podrá personalizar completamente su manicura, ajustándose no solo a sus gustos sino también a su capacidad adquisitiva



PLAN TESORERÍA

	EN.	FEB.	MAR.	ABR.	MAY.	JUN.	JUL.	AGO.	SEPT.	OCT.	NOV.	DIC.	TOTAL
ENTRADAS DE DINERO													
Aportaciones de socios	12,000												12,000
Préstamos													0
Ventas	2,000	3,500	2000	3000	3000	4500	5000	5500	1500	2000	2000	3500	37,500
Subvenciones	6000												6,000
Intereses cta. corriente													0
Otros ingresos							1500						1,500
TOTAL ENTRADAS	20,000	3,500	2,000	3,000	3,000	4,500	6,500	5,500	1,500	2,000	2,000	3,500	57,000

ESTRUCTURA DE COSTES

El modelo de nuestro negocio varía según la estructura de costes, en este caso el modelo de negocio será según el valor, dependiendo del producto elegido varían los costes, generando servicios más o menos personalizados.

La empresa tendrá los siguientes;

COSTES FIJOS:

- Alquiler del local

COSTES VARIABLES:

- Materiales (puede que en meses puntuales del año la producción suba o baje, con ella bajará o subirá el gasto de los materiales)
- Luz: Cuanta mayor sea la producción más necesitaremos la luz para las lámparas UV, tornos...

ECONOMÍA DE ESCALA:

- La producción subirá en meses determinados del año, aumentando los beneficios pero también los costes de material y producción

SALIDAS DE DINERO														
Compras mercaderías														0
Compras materia prima	600													600
Alquiler	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	300	3,600
Fianza del alquiler	300													300
Seguros	200													200
Devolución préstamo														0
Intereses del préstamo														0
Salarios	2400	2400	2400	2400	2400	2400	2400	2400	2400	2400	2400	2400	2400	28,800
Seguridad Social	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	12,000
Suministros:														0
- agua	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	300
- energía eléctrica	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	720
- teléfono	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	720
Publicidad				20		20						20		60
Impuestos														0
TOTAL SALIDAS	4945	3845	3845	3865	3845	3865	3845	3845	3845	3845	3845	3865	3845	47,300
ENTRADAS – SALIDAS	15,055	-345	-1,845	-865	-845	635	2,655	1,655	-2,345	-1,845	-1,865	-345	-345	9,700
SALDO ACUMULADO CTA. CORRIENTE	15,055	14,710	12,865	12,000	11,155	11,790	14,445	16,100	13,755	11,910	10,045	9,700		

