

ESTRUCTURA DE COSTES

En la actualidad existen infinidad de aplicaciones móviles para facilitar el trabajo en multitud de sectores, y más en este proyecto, que buscamos más discreción para esas personas que no cuentan con una ayuda psicológica a su alrededor, dándoles la opción de crear una cuenta “anónima”. También han cambiado los hábitos de vida y de consumo de la población, teniendo en cuenta el COVID-19, que ha causado muchas dificultades para esas personas con trastornos o que vivían solas, y que no ha sido fácil pasar un confinamiento en soledad para mucha gente. Sabiendo que en la actualidad la tecnología nos ha ayudado a avanzar como sociedad y facilitar en cantidad de aspectos. Esto ha generado un creciente mercado, en el que una buena idea puede suponer un “negocio” que dependiendo del éxito de la misma, puede suponer un gran éxito o un fracaso absoluto. Creemos que es una buena idea, en la que podemos ayudar a cantidad de personas, de una manera mucho más económica y sencilla, y pudiendo sacar un beneficio económico propio para ampliar nuestro proyecto en un futuro.



Al ser nuestro proyecto una aplicación hay muchos factores que nos facilitan a la hora de los costes, pero también tenemos que tener en cuenta y saber desarrollar otros factores esenciales.

Principalmente tendremos que tener en cuenta el comercio electrónico, y cómo desarrollarlo. Aparte de las personas que dispongamos para ayudar a nuestros usuarios, y las distintas ayudas que dispongamos, como las del ayuntamiento o del gobierno. Como ya sabemos el comercio electrónico es un sistema de compra y venta de productos o servicios

que se realiza exclusivamente a través de Internet. Se refiere a las transacciones entre compradores y vendedores mediante una plataforma online que gestiona los cobros y los pagos de manera completamente electrónica.

Pero tenemos que tener en cuenta que nuestra app es gratuita para esas personas que necesitan ayuda, aportándoles ayuda sin tener que pagar un psicólogo por 30 o 40 euros la hora. De tal manera que nosotros sacaríamos el beneficio principalmente de las cuentas registradas. En un principio contaremos con la ayuda del gobierno, ya que es un servicio público y podríamos generar mucho éxito, del que podríamos sacar un beneficio económico en un futuro. Contamos con distintos socios estratégicos, (explicado en otro apartado) que nos ayudaran tanto económicamente como con ayudas, aportando psicólogos o personas especializadas **voluntarias**.



En conclusión, nuestro principal objetivo no es el de conseguir el máximo beneficio, generando grandes ingresos y consiguiendo una gran cantidad de bienes. Si no que tratamos de ayudar a esas personas que tienen dificultades , esencialmente a esas personas que han sufrido durante esta pandemia. La atención psicológica será mucho más accesible, evaluando la salud mental y aportando pautas de ayuda específicas a familias y adolescentes, facilitando el acceso a entidades especializadas en la atención infanto-juvenil **gratuitamente**.

Principalmente no pretendemos sacar un beneficio económico de este proyecto, por eso no vamos a tener en demasiado en cuenta la estructura de costes, pretendemos sacar un beneficio saludable y social, facilitando ayudas, principalmente de una manera **voluntaria** . Si en un futuro sacáramos un beneficio económico, tendríamos en cuenta el comercio electrónico y ampliaremos nuestras expectativas de Helping-app.