

9. ESTRUCTURA DE COSTES:

Aproximando nuestras ventas venderemos 20 máquinas anualmente y tendremos 3 polideportivos con nuestras máquinas donde los clientes pagarán una suscripción mensual de 25 euros y tendremos 100 clientes por cada polideportivo.

Por otra parte también haremos arreglos de mantenimiento cobrandolos cuando ha sido por mal uso aproximamos que lo que ganaremos será un 10%, es decir 1000 por máquina, y que estas máquinas serán el 30% de nuestras ventas.

Aquí dejamos los cálculos:

GANANCIAS (Anual)	
CONCEPTO	€
MAQUINAS (20)	200.000,00 €
SUSCRIPCION ((300*25)*12)	90.000,00 €
MANTENIMIENTO (6 MAQUINAS)	6.000,00 €
	296.000,00 €

COSTES POR MAQUINA	
CONCEPTO	€
MATERIAL ELECTRONICO	3.000,00 €
MATERIAL ELECTRICO	500,00 €
MATERIAL MECANICO	3.000,00 €
EMBALAJE	50,00 €
GASTOS TRANSPORTES	Cliente
MANO DE OBRA	800,00 €
	7.350,00 €

GASTOS - COSTES			
COSTES FIJOS (ANUAL)		COSTES VARIABLES (ANUAL)	
CONCEPTO	€	CONCEPTO	€
ALQUILER	60.000,00 €	MATERIAL ELECTRONICO	20.000,00 €
SUELDOS	126.000,00 €	MATERIAL ELECTRICO	5.000,00 €
ELECTRICIDAD	6.000,00 €	MATERIAL MECANICO	30.000,00 €
AGUA	1.000,00 €	EMBALAJE	700,00 €
EVENTOS	5.000,00 €	GASTOS TRANSPORTES	2.000,00 €
	198.000,00 €		57.700,00 €
TOTAL		195.000,00 €	

En total tendríamos una inversión principal de 195000 Euros con la que pediremos un préstamo al banco cada uno de los socios y con los beneficios a largo plazo lo cubriríamos. El coste anual es de 198000 Euros fijos y 57700 Euros variables, es decir un total de 255700 Euros.

Las ganancias son de 296000 Euros con los sueldos incluidos dentro.

Entonces el beneficio es de $296000 - 255700$, 40300 Euros.

Calculamos que las máquinas se podrían amortizar en un plazo de 5 años y este proyecto está pensado para promover el deporte en la sociedad.

Además de que todas nuestras máquinas están pensadas para ser reciclables.

Este proyecto saldría rentable a largo plazo.