

4. FUENTES DE INGRESO

Nuestra marca recibe ingresos por dos partes, la suscripción de algunos clientes y la venta de nuestros propios productos, desde ropa hasta accesorios.

Para comenzar con nuestra empresa es necesario una inversión inicial que cubriremos entre todas las integrantes del grupo, por lo cual un préstamo no es necesario.



Los ingresos por las ventas son siempre de pago único al recibirse una sola vez, mientras que el pago recibido de los suscriptores, es de pago recurrente ya que son ingresos que se reciben periódicamente.



Los clientes se pueden suscribir por 3€ al mes, lo que los clientes ganan con la suscripción consiste en las notificaciones exclusivas de nuevas ofertas y avisos de las jornadas para los suscriptores, estas notificaciones no se enviarán a aquellos que no se les mandan a aquellos que tengan una suscripción gratuita. Además, se organizarán “jornadas de nuevas colecciones”, es decir, aperturas con entrada exclusiva para los suscritos.

Nuestra empresa se dedica a la venta de activos, es decir, a la venta de los productos que fabricamos. Los precios de nuestra ropa son fijos, pero los precios de los accesorios son dinámicos y cambian según el volumen que recibamos de cada producto.