

CANALES

Nuestro producto comenzará mediante folletos, carteles publicitarios y en las redes sociales. Más adelante según aumenta nuestra clientela nuestros propios clientes pueden expandir nuestros servicios de boca en boca a familiares, amigos o conocidos para aumentar la clientela progresivamente.

Uno de nosotros como recepcionista se encargará de la gestión de los clientes entregándoles un cuestionario para que los clientes nos den sus datos y puedan pedir cita. En el cuestionario los clientes nos dirán sus patologías o lesiones y después los clientes acordarán con nosotros un horario para la realización de la próxima sesión. Los clientes también tendrán la opción de hacerse socios para promover el servicio y disfrutar de los beneficios de ser socios como algunos descuentos. Recomendable si el tratamiento es a largo plazo.

Desde nuestra página web también podrán comunicarse con nosotros mediante teléfono o estableciendo todo mediante la propia página web.