

# Fuentes de ingreso

## COMO

El mercado empresarial está constituido para realizar las actividades de la sesión. Tras conocer el diagnóstico del cliente realizaremos una o varias sesiones con el cliente para recuperarse de su lesión. A nuestros clientes les dividiremos en tipos de lesión.

Facturación (datos numéricos): Ganamos dinero a través de clientes y el trabajo aportado de los socios.

Los clientes se inscribirán dando una serie de datos para que puedan pedir cita/s y poder trabajar con ellos.

Los clientes se podrán hacer socios abonando una cantidad de dinero mensual para poder disfrutar de ventajas: como descuentos.

## CUANTO

Dependiendo de la gravedad de la lesión.

→ Masaje completo: 45 euros la sesión.

→ Masaje por zonas afectadas: 25 euros la sesión.

→ Lesiones musculares, articulación... :30 euros la sesión.

En los próximos años, nuestra empresa queremos que poco a poco vaya creciendo, tema económico, que podamos llegar a los oídos de más gente, ampliar nuestra clientela. Nuestra intención es poder seguir formándonos, para poder ofrecer más métodos que se adapten al

momento y a las demandas que tengamos.

Más adelante cuando la empresa nos vaya muy bien y se haya consolidado bastante, bajaremos los precios para facilitar más incorporaciones de clientes y que nuestros precios llamen más la atención.