

## PROPUESTA DE VALOR

En ese apartado hay que definir lo que vais a ofrecer, es decir, qué problema o necesidad vais a solucionarle a vuestro cliente.

En la empresa que hemos creado: Find me, formada por cuatro personas.

Ofrecemos un soporte digital, concretamente una app para poder encontrar lugares, y personas para relacionarse de una forma segura y económica.

Es decir, un soporte en el que las empresas tendrían que pagar una mensualidad que será diferente y adaptada a la empresa que nos solicita el formar parte de la aplicación.

Así las empresas contarían con nosotros para que les hagamos publicidad y a través de esta los jóvenes pueden encontrar lugares adaptados a su poder adquisitivo, tranquilos, donde pasarlo bien, pero a la vez, que estén cerca y que estén bien localizados para que puedan acceder por ejemplo mediante el transporte público para realizar todo tipo de actividades y donde puedan encontrar personas con las cuales establecer un vínculo.