

ACTIVIDADES CLAVES:

Como primer paso estará el diseño, para eso se realizarán bocetos o prototipos para estas correas, ya que estarán basados en la comodidad del cliente, donde se busca ahorrar espacio y hacer que la hora del paseo sea más dinámica sin la necesidad de llevar varios accesorios en la mano, ya que nuestro producto facilita esa acción de tener en un mismo producto varios accesorios.

En segundo lugar estará la reestructuración de la correa, donde se han usado materiales de buena calidad buscando así satisfacer las necesidades del cliente, adicionalmente que los proveedores tengan un precio razonable para que la rentabilidad por correa vendida sea la deseada, tanto para la empresa como para el público. Su reestructuración estará basada en varias adaptaciones en la correa, donde constará de una linterna led con powerbank que nos facilitará alumbrar en las noches más oscuras, esta linterna se podrá recargar fácilmente, ya que no funcionan a través de pilas más bien son recargable. A su vez tendrán dos compartimentos: en uno de ellos estarán unas bolsas ecológicas para recoger las heces así evitando ensuciar las calles, y en la otra encontraremos premios o chuches para nuestras mascotas.

En tercer lugar estará la producción de correas donde nos centraremos en su fabricación y a su vez cuando el producto este terminado el siguiente paso será la distribución, para ello estará la empresa de distribución previamente contrata que se encargará de repartir los pedidos a los clientes.

Y en último lugar nos daremos a conocer mediante el manejo de publicidad y marketing que se realizará a través de las redes sociales para así lograr atraer a los clientes deseados, ya que esto es muy importante para el movimiento de la empresa donde podremos incursionar más a fondo en el mercado para su esencial crecimiento. Otro evento para atraer más clientela sería organizar concursos de belleza para animales y habilitar un espacio para vender la correa. Allí nos encontraremos al segmento de nuestro cliente más potencial. Los clientes consideran a su mascota como uno más de la familia. Esos clientes estarán interesados en el cuidado de su mascota, por lo que compraría nuestra correa para su protección y comodidad del propio cliente.

