

## BALORE PROPOSAMENA

Balio proposamena beharrezkoa da bezeroek gure produktua erosi edota erabiltzeko, gure produktua beste produktu batzuek bereizteko ere beharrezkoa da. Prezioak, diseinuak ... izango du eragina desberdintzeko edo jendeak erosteko orduan. Prezioa gero eta merkeagoa bada, desberdindu egingo dira garestiagoak diren produktuetaz; egoera: gu beste kotxe enpresa batekin lan egiten gaudenez, kotxeak erosi eta solar panelak instalatzen ditugunez, kotxeak merke lortzen ditugunez, gure zerbitzuak ez dira izango beste batzuk bezain garestiak.

Gure proiektuak planetari onura handia eskainiko dio, egia da kotxe elektrikoak jada badaudela, baina gure enpresak eguzki plaka bat sortuko dute kotxeen teiltuan jartzeko. Bestalde, bezeroen inguruan hitz egiten badugu, eguzki plaka jartzean kotxe hauek jendeari alokatuko dizkiegu eta hauek taxiak baino merkeagoak izango dira. Horrez gain, hiri handietako zentroetara sartzeko aukera izango dugu kotxea elektrikoa delako eta ez gara kotxea kargatzeaz arduratu beharko; elektrikoa baita eta uneoro kargatzen egongo da garaje barruan ez dagoen bitartean.