

PIEZA. SOCIOS CLAVE

En este apartado hemos identificado a los proveedores, socios, o asociados **claves** con quienes vamos a trabajar para que nuestra idea funcione. Identificamos a los socios clave cuando ya tenemos validado la parte derecha del **CANVAS**. Un socio clave nos puede aportar valor que nos sirva para diferenciarnos, incluso puede ser el origen de nuestra ventaja competitiva.

A continuación, mencionamos la relación de empresas, personas, asociaciones e instituciones de carácter público o privado que tienen relación directa con nuestra idea de negocio:

- **Fabricantes de maquinaria agrícola (tractores, preferentemente) ya mencionados en el apartado de segmentos de clientes.** Serían nuestro principal socio en el sentido ya apuntado en apartados anteriores, puesto que nosotros no disponemos a priori de la infraestructura para fabricar en serie **nuestro complemento CSV** para evitar vuelcos. Consideramos que ofrecer nuestro producto a los grandes fabricantes y primeras marcas de tractores es la opción más viable, ya que éstos pueden incorporarlo de serie en el proceso de fabricación de tractores:
 - ✓ **John Deere**
 - ✓ **Fendt**
 - ✓ **Massey Ferguson**
 - ✓ **Deutz Fahr**
 - ✓ **New Holland**
 - ✓ **Same**
 - ✓ **Case**
 - ✓ **Lamborghini**
 - ✓ **Ford**
 - ✓ **Lanz Bulldog**

- **Proveedores de maquinaria agrícola:** principalmente, estableceremos una red de colaboración con proveedores de Asturias por una mayor cercanía y por asentar nuestro **complemento CSV** en nuestra Comunidad. Entre los principales proveedores se encontrarían: **Valdés Grupo, Asturiana de tractores, Asturceres, Exmain, Unión Agrícola del Principado, TRYGG, Agroem.** **Son un socio clave en el sentido de que algunos fabrican y distribuyen recambios para tractores con lo**

cual pueden estar interesados en disponer de nuestro sistema CSV para distribuirlo.

- **Concesionarios y talleres de reparación de maquinaria agrícola que trabajen con las marcas principales de tractores.** De hecho, en Asturias contamos con un listado de concesionarios oficiales y talleres para algunas de estas marcas siendo aliados clave de nuestra propuesta. Aunque nuestro sistema está pensado para su incorporación a tractores tanto nuevos como usados a nivel regional, estatal o europeo.
- **FIDMA (Feria Internacional de Muestras de Asturias):** sirve a empresas e instituciones para presentar el estado de la industria, el comercio y los servicios en Asturias. Podemos aprovechar cuando se celebra cada agosto para contar con un stand en el que mostrar cómo funcionan nuestro sistema de seguridad para prevenir vuelcos con un prototipo en la exposición así como repartir folletos y tarjetas para contactar con nosotros. Esta alianza puede favorecer que establezcamos contactos y relaciones y demos a conocer nuestra propuesta.
- **Aplicación “SOS Vuelco”.** Una app asturiana que presta atención a los afectados por accidente de tractor reduciendo los tiempos de espera. Puede resultar interesante establecer una alianza estratégica en el sentido de incorporar nuestro sistema de emisión de señal a datos electrónicos a la centralita de cada tractor.
- **Asociación de ganaderos y agricultores de Asturias (GANAGRI)** con el fin de dar a conocer y publicitar nuestro sistema de seguridad para tractores en nuestra Comunidad. Evidentemente, son personas que se dedican a labores en el campo y que utilizan maquinaria agrícola y tractores. Puede resultar interesante para que conozcan en qué consiste nuestro sistema de seguridad.
- **Gobierno del Principado de Asturias** para dar a conocer e impulsar nuestra propuesta inicialmente en Asturias.