

Los productos ecológicos, debido a que por regla general, suponen para el consumidor un mayor gasto que los convencionales, no son accesibles para todo el público. Por tanto, nuestros clientes potenciales tendrán un poder adquisitivo medio-alto, normalmente mayores de 30 años, cuando la posibilidad de tener un trabajo estable y bien remunerado es mayor.

A su vez, estos clientes estarán interesados en consumir un producto novedoso, nutritivo y respetuoso con el medio ambiente.

Nuestros productos se venderán de forma directa e indirectamente.

En cuanto a la forma directa, se incluyen la venta online a través de nuestra página web y la venta presencial en nuestras instalaciones.

Respecto a la forma indirecta, nuestros productos serán vendidos en supermercados, tiendas gourmet, restaurantes de alta gama, hoteles, coctelerías y bares de copas, y a través de productores de cestas ecológicas.