

RECURSOS CLAVE

Nuestro producto tiene una gran facilidad de venta, gracias a su asequible precio y por supuesto, porque es algo innovador, algo que no está en el mercado. A todos nos gusta la novedad, es por eso que nuestro producto se vendería con facilidad.

Nuestros principales gastos son los trabajadores, pagar su salario, la seguridad social y la indemnización. Además de pagar nuestro producto, es decir, antes de venderlo tenemos que pasar secciones que hay que pagar, controles de calidad.

La capital de la empresa tendrá comienzo en dependencia a los socios que van a entrar en esta. Cuantos más socios más dinero se repartía a final de mes y más dinero se invertirá en la creación de la empresa.



En cuanto a las subvenciones, la cuantía máxima de la ayuda para el desarrollo de su idea empresarial será de 1.000 euros por persona promotora. Esta cuantía se verá incrementada en un 15% si es mayor de 18 años y menor de 30 años en el momento de presentar la solicitud y en otro 15 % adicional en el caso de ser mujer.

Hoy en día pedir un préstamo a un banco es una de las últimas opciones ya que tiene intereses y comisión, algo que a una empresa no le interesa, siempre que haya otra opción. A parte de eso todos los bancos dan préstamos, pero como hemos dicho anteriormente estos tienen comisión e intereses.

La última opción sería la de tener inversores, los inversores son personas que destinan capital a una inversión con el objetivo de obtener beneficios pero por lo contrario el inversor puede





retirar el dinero en cualquier momento sin coste. El beneficio de los inversores es que no conlleva comisiones de reembolso.