

RELACIONES CON LOS CLIENTES

Cómo vais atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?

Como somos una empresa nueva y no tenemos certeza de que nuestros productos tengan éxito en el mercado, los productos solamente se van a encontrar en web ya que de esta manera nos ahorramos el coste del alquiler de local, la luz, los dependientes que tendríamos que contratar para el buen funcionamiento del negocio.

Por otra parte nuestros productos tienen un precio aproximado de entre 10-15€ y para captar clientes hemos decidido que los 100 primeros cargadores tendrán un precio de 7€ independientemente del modelo que sean, una vez vendido el número de cargadores volverán a su precio normal pero iremos lanzando pequeñas ofertas a través de nuestras redes sociales. Si después de un tiempo observamos que el producto se adapta correctamente al mercado alcanzando nuestras expectativas ya recurriríamos a buscar un local para vender nuestros productos físicamente.