

PROPOSICION DE VALOR

El tiempo que pasamos en el taller nos ha dado la experiencia para poder ir conociendo como son los clientes en el mundo de la peluquería. Generalmente cuando llegan siempre están pensando y preguntando cuanto tiempo tardaremos, etc.

Con nuestro “**casco-cortador-degradador**” vamos a conseguir varios beneficios:

- **Mejorar el tiempo de atención al cliente:** con esta máquina, el cliente estará menos tiempo en la barbería o peluquería.
- **Poder atender un número mayor de clientes,** esto ayuda a que el profesional pueda tener más tiempo para comunicarse y establecer una atención más personal con clientes.