

Para que el modelo de negocio pueda llevarse a cabo, el equipo de **Ecocubo** quiere establecer alianzas con **otras empresas** por varias razones, por ejemplo; Optimizar el modelo de negocio, reducir riesgos que pueda suponer la creación de esta empresa o incluso adquirir **nuevos recursos** gracias a la colaboración con otras.

Uno de los **objetivos** principales e importantes en los cuales se basan las **sociedades en clave** es que no siempre vamos a trabajar de manera **única e individual**, ya que esto, puede suponer mayor riesgo de fracaso por parte de la empresa, o que en este caso que **Ecocubo** no tenga éxito y por lo tanto fracase.

Gracias a ello, **Ecocubo** puede consolidarse, crecer, funcionar y tener frutos en un futuro. Nuestro equipo, cuenta con **3 socios** los cuales son cada uno de los integrantes del equipo, cada uno lleva a cabo una **acción** y aportan cosas muy diferentes. El primer integrante y al cual se le ha ocurrido la idea del producto es **Erick Calvo**, que destaca por su potencial de innovación. Por otro lado, el segundo integrante **Alejandro Ramos** que también aporta mucho a la hora de decidir sobre las **funciones** del mecanismo que tiene **Ecocubo**. En tercer lugar, **Erika Molina Ortiz** que es la que establece la relación de acuerdos entre nosotros y nuestros **proveedores**. Por cuarto lugar estaría **Odei López de Munain** que es la que se encarga de **validar las decisiones tomadas** y la que asume la **responsabilidad** del grupo. Por otro lado contamos con **proveedores** que ayudan a la hora de llevar a cabo este proyecto.

El equipo de **Ecocubo** va a establecer acuerdos y relaciones con algunas otras empresas, esto va a ayudar a que el producto se haga **más visible** y en un futuro pueda crecer la empresa. De esta forma también asumirá menos riesgos y si sale todo como se prevé, tendrá más **beneficios** en un futuro.

Una de las herramientas de las cuales se va a disponer serán establecer algunas **alianzas** entre empresas no competidoras, esto quiere decir que no buscan competir entre ellas y que ofrecen productos **diferentes**. Este tipo de alianzas no son competencia, ya que no están dentro del mismo **segmento de mercado**. Este tipo de acuerdos ofrece beneficios para ambas partes.



A causa de ello, el equipo de **Ecocubo** también se beneficia. En este caso, hemos decidido elegir a la empresa **Raja** como proveedora de las bolsas de basura reciclables que se van a utilizar. Raja es una empresa que se dedica a la **creación** de distintos tipos de **bolsas** recicladas con otros materiales. Estas bolsas serán necesarias para que así se pueda recoger finalmente la basura seleccionada en el cubo. De esta manera **Ecocubo** trae consigo las bolsas para que no haga falta comprarlas de forma independiente.

Otra de las alianzas que se va a establecer, será llegar a un acuerdo para que nuestro producto se haga visible en **otros comercios**. Se vió que “Mercadona” *empresa Española que vende alimentos*, era la única que aceptó la idea de vender nuestro producto en sus establecimientos.



La empresa de **Ecocubo** ofrece algo totalmente diferente a lo que hace Mercadona, pero aun así, se establece una relación de alianza entre ellos que hace que puedan llegarse a **beneficiar mutuamente**. Al equipo que hay detrás de Mercadona, le gustaba la idea de compartir a sus clientes el mismo **valor** del reciclaje que tiene **Ecocubo** para así llegar a contribuir al medioambiente.

Después de acordar dichas relaciones, se vio que necesitábamos algún otro apoyo más para conseguir los **materiales** de dicho mecanismo del cubo.

Por ello, se contactó y se expuso la idea a otras empresas y la única que vio la posibilidad de ese mecanismo fue “**Sensornor**”.



Se llegaron a acuerdos, pero el que más se ajustó a las dos partes fue la necesidad de llegar a establecer **contratos**.

Estos contratos nos facilitan la compra de un número de sensores y brazos al **día** según de la demanda que nosotros tengamos, es decir, depende de la cantidad dicha compra de clientes.

Estos mecanismos que usa **Ecocubo** y los cuales fabrica la empresa “Sensornor” lo que hacen es clasificar la basura con sensores y brazos que hacen de clasificador.

Cuando estos mecanismos llegan a nuestra empresa nosotros somos directamente los encargados de ponerlos en el interior del cubo para que funcionen perfectamente.

