



ESTRUCTURA DE COSTES

Al tratarse de una empresa comercial, es decir, no tiene proceso de producción, los costes se repartirán en dos partes. El coste de las máquinas y los costes de comprar los productos.

El coste correspondiente a las máquinas serán costes fijos. Y los costes de los productos, son variables.

En el caso de los costes de las máquinas, tendremos dos opciones. Comprar o hacer un Leasing. En caso de comprar las máquinas, las ventajas serían que una vez pagada la máquina, no hay preocupaciones. Y en caso del leasing, sus principales ventajas o características son:

- Cuota mensual
- Mantenimiento
- Opción de compra a final de contrato
- En caso de avería total, cambio de máquina

En nuestra empresa lo fundamental será la inversión principal. Ya que con esa inversión compraremos las máquinas, que es lo más costoso de la empresa. Y una vez tengamos las máquinas, procederemos a contactar con las empresas para la compra de nuestros productos.

Si conseguimos un buen acuerdo con las empresas de los productos, podremos conseguir un buen trato, y en algunos casos descuentos. Al llegar a un acuerdo con los proveedores, podremos comprar productos a mayor cantidad y a menor precio. Y con ello, sacar más beneficios hacia nuestra empresa.

Los productos que tiene la empresa van a tener dos precios diferentes. El precio variará según la hora del día, durante el día, los productos podrían ser parecidos a los de los supermercados para atraer a la misma clientela de los supermercados, y durante la noche ya que no hay nada abierto por la zona incrementar el precio ya que gente comprará de igual en caso de necesitarlo.

