

Nuestros clientes creemos que estarían dispuestos a pagar cierta cantidad de dinero más por nuestro producto ya que es un producto el cual mejora la calidad de vida de todos los ciudadanos y aún más viendo que la calidad de vida es algo que se valora muy positivamente a día de hoy. Teniendo en cuenta que no es una cantidad excesivamente alta de dinero, es bastante más probable y más seguro que exista una mayor cantidad de personas que le vayan a dar uso a nuestro producto. Se trata de un valor extra al producto que previamente está en el mercado añadiéndole de este modo un valor de 0,10 céntimos por unidad. El precio del producto a vender sería un precio fijo puesto que serían precios fijados con la marca del producto a distribuir.

Para comenzar con este proyecto, puesto que ninguno de los ideólogos cuenta con grandes cantidades de dinero como para poner en marcha dicho proyecto, los fundadores del mismo optaremos por pedir un préstamo. Este, lo iremos devolviendo a cierto banco a medida que vayamos generando ingresos de manera mensual.