

PROPOSICION DE VALOR

El tiempo que pasamos en el taller como estudiantes nos ha dado la experiencia para comprobar que nuestra idea soluciona dos factores importantes en el profesional de la peluquería.

Primero: que este aparato nos ahorra tiempo para poder aprovechar ese tiempo en una mejor atención al cliente.

Segundo: una de los factores de riesgo dentro de la profesión son las posturas que los peluqueros y peluqueras debemos adoptar en el lavacabezas, en los masajes y en general en todas las tareas que tenemos que llevar a cabo como peluqueras, y esto nos beneficia a nivel corporal.

En tercer lugar: creemos que los profesionales de la peluquería que nuestro valor para que puedan elegirnos será:

CUANTITATIVO: Va a tener un precio sostenible y se va a poder pagar en cuotas

CUALITATIVO: Va a tener un diseño algo simple y se va a facilitar el trabajo de los peluqueros.

NOVEDAD: Va hacer una novedad en el mercado algo nuevo y económico con un diseño sencillo pero bonito. Existen parecidos en el mercado pero el nuestro tendrá en le mismo lavacabezas diferentes apliques que se adaptan en el grifo para diferentes masajes.