

7. CANALES

¿CÓMO PODEMOS OFRECER NUESTROS SERVICIOS PARA PODER CRECER O RESOLVER SUS PROBLEMAS?

1. Escoger grandes empresas:

Tendremos un listado de las mejores empresas y contactaremos con ellas. Lo más importante es saber que hacen y a que se dedican.

2. Estableceremos el contacto de manera creativa:

Usaremos nuestras redes sociales. De esta manera, ellos sabrán que existimos y podremos empezar a contactar con ellos

3. Evitaremos vender inmediatamente:

En lugar de vendernos de una vez, nos centraremos en generar una propuesta.

4. Mostraremos el valor real de nuestros servicios:

Nuestros compradores tendrán que ver nuestro servicio como una inversión y no como un gasto.

Tendremos que conseguir que las grandes empresas vean el valor de nuestro servicio.

5. Otorgamos lo mejor de nuestros de los servicios:

Empezamos a ofrecer un pequeño servicio.

No seremos la única empresa que te ofrezca un servicio, así que nuestra propuesta es sencilla, creíble, llena de ideas para resolver problemas.

