

BALIO PROPOSAMENA

- Ze behar edo arazo konpontzen duzue?

Alde batetik, kuantitatiboa, hemen beste enprekin asko diferentziatzen gaitu. Izan ere, edozein denda bizikletak saltzen eta konpontzen dituenetan, prezioak altuak izan ohi dira. Beraz, gu ahaleginduko gara prezio basikoak jaisten. Bestalde, kualitatiboki, guk saltzen ditugun bizikleten ezaugarriak. Enpresa berri bat garenez, salduko ditugun bizikletak, azken teknologikoak izango dira. Hauek, kalitate oso onekoak dira, eta aukera egongo da bizikletak pertsonalizatzeko, bakoitzak gustatzen zaizkion ezaugarriak ezartzeko. Azkenik, gure bizikletekin arriskuak asko murrizten ditugu: segurtasun aldetik, bizikleta batek izan ditzazken arrisku gune guztiak estaltzen ditu.

- Zer bereizten zaitu eta, beraz, zergatik egongo da bezeroa zuri ordaintzeko prest?

Prezioak baxuagoak izango direlako eta gure bizikletek duten kalitatea, besteen gainetik dagoelako.