

IDEA DE NEGOCIO

La idea de nuestro negocio es reparar móviles y ponerlos en buenas condiciones de uso y precios favorables para todo tipo de cliente.

Los móviles se han vuelto casi imprescindibles en nuestras vidas.

Así que hemos tenido la idea de poder reparar o vender los móviles a un precio favorable, pero a pesar de la competencia no son baratos.

Así que también hemos tenido la idea, una vez que compres un móvil o algo tecnológico te damos la opción de cuando se te estropea el móvil te lo podemos reparar a un precio más barato.

También estamos dispuestos a comprarte el móvil, para darle otro uso de ciertas cosas que tenga ese dispositivo.

Por ejemplo:

Las cámaras: Cogemos un móvil estropeado y le quitamos la cámara , Si está en buen estado la conectamos a una aplicación y ya tenemos un monitor para los bebés o una cámara de vigilancia etc...

PROPOSICION DE VALOR

Independientemente del tipo de mercado al que te diriges, del producto o servicio que ofreces, hay dos puntos que son claves

para alcanzar el éxito de tu negocio: clientes y propuesta de valor. Si conoces a tus clientes, elaborar una buena propuesta de valor, te ayudará a transmitir con claridad cómo tu producto o servicio, les ayuda.

En cuanto a la propuesta de valor, nosotros ofrecemos:

-Comodidad: Como bien hemos comentado en el texto anterior lo que ofrecemos es, en cualquier momento que se te estropee el móvil te lo podremos comprar a un precio disminuido y poder usar

sus elementos para otro uso de cualquier aparato tecnológico.

-Economía-precio: Tenemos precios económicos para todo tipo de gente y tmb en el caso de que sean socios tendremos ofertas hasta de un 40%

-Calidad: Garantizamos la calidad de nuestros productos, y lo haremos gracias a nuestros cursos superiores de tecnología

-Reducción de riesgo

-Novedad