

Sociedades Clave.

- ¿Cuáles son los principales socios y proveedores que necesitamos para que nuestro proyecto funcione?
- ¿Por qué son importantes para nosotros?

-Nosotros somos una pequeña *Start-Up* que ofrece un producto poco común, por lo que no se nos hace fácil el hecho de conseguir nuevos socios hasta que demostremos con hechos a que punto puede llegar nuestro producto.

-Cómo nosotros somos nuestros propios socios, cada uno opta por aquellas funciones en las que está especializado:

•*Álvaro Flórez*. Capacidad de dirigir y motivar.

•*Ander Gallo*. Capacidad de investigar sobre el mercado.

•*Yeneko Pérez*. Capacidad de venta.

•*Ander López*. Capacidad de relacionarse y buscar nuevos clientes.

-Viendo lo que nos da cada uno, Ander López y Ander Gallo serán los más importantes a la hora de buscar otros agentes o socios para reducir riesgos o adquirir recursos. Cómo estamos iniciando, lo mejor será buscar socios locales, es decir, empresas también nuevas cerca de nuestra comarca.

-Luego de buscar por la web, vimos la oportunidad en *I Más Deporte Bilbao S.L.* Esta empresa se encuentra en Alameda Recalde 47 y creemos que es un buen punto de partida para empezar nuestra expansión por todo Vizcaya.

-Durante nuestra primera etapa tendremos que estar ejerciendo el máximo de tareas posibles para que nuestra empresa mejore, ya que tenemos el objetivo a largo plazo de conseguir nuevos socios y proveedores externos a la empresa.

-Para nosotros es muy importante el trabajo en equipo, un equipo en el cual cada trabajador dé su 100% y motive a los demás a darlo, teniendo plena confianza entre nosotros para poder superar todos aquellos obstáculos con los que nos encontremos. Y todo con el objetivo de crear una especie de “familia” gigante en un futuro, es decir, una COMUNIDAD.

