

1.PROPOSICIÓN DE VALOR



¿Qué necesidad o problema resolvéis?

Para empezar nuestra empresa es una sociedad limitada, porque al ser más de una persona somos una sociedad y escogemos la limitada porque al ser una nueva empresa en el mercado preferimos no arriesgar nada más empezar y conforme vayamos ganando beneficios, veremos si podemos ampliar nuestra empresa.

La necesidad y problema que resolvemos es que ayudamos y favorecemos a los agricultores del sector primario que han sufrido mucho durante esta pandemia, además el coste de estos productos biológicos saldrían más baratos directamente al agricultor. Debido a que serán productos exportados directamente de una fuente primaria podemos asegurar que la calidad de nuestros alimentos es perfecta y recién sacada de la tierra.

¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

La diferencia ante las otras empresas, como por ejemplo Mercadona es que nosotros distribuimos los alimentos directamente de los campos sin embargo Mercadona hace muchos procesos los cuales perjudican al estado del producto, en cambio los nuestros no.