

SOCIEDADES CLAVE

En nuestro proyecto las alianzas estratégicas son un punto importante dentro del desarrollo de nuestra actividad. Vamos a tener dos tipos de alianzas:

1. La relación comprador-vendedor con nuestros proveedores. Este tipo de alianza nos asegura la adquisición de los recursos que necesita nuestra empresa para desarrollar la actividad. Nuestra alianza más fuerte es con la empresa “Green Sprouts”, quienes contratan nuestro servicio, para que diseñemos, montemos y programemos el sistema eléctrico-electrónico de un huerto ecológico, que está guardado en un armario de casa. Mediante esta alianza conseguiremos un ingreso de dinero extra.



2. El material esencial para la fabricación de nuestras piezas es el filamento reciclado, es por eso que vamos a tener solo dos proveedores de filamento, la empresa nacional “Impresoras3d.com” y “3DJake”. Esta exclusividad, crea una alianza estratégica con ellos, donde ellos aseguran nuestra demanda, y nosotros nos aseguramos de que vamos a estar surtidos de este material a un buen precio.



3DJAKE



Impresoras3D.com
EVERYTHING TO CREATE

3. En la parte de electrónica, las empresas con las que nos aliamos serán las distribuidoras “farnell” y “St microelectronics”, que serán las empresas a las que les compraremos todos los componentes electrónicos que necesitemos para el montaje.



4. A la hora de las ventas, nos aliaremos con farmacias locales, los cuales mediante la exposición del producto lo promocionarán, y algunos centros comerciales donde tendremos un pequeño stock del producto, para que así las personas a las que les llame la atención nuestro producto tengan la oportunidad de comprarlo al momento.



5. Por otra parte, otra de las alianzas de mayor importancia será la del transportista que se encargue de entregar los pedidos de nuestros clientes. Para esta tarea hemos creado una alianza con la empresa “correos express”, quienes se encargaran de recoger el producto en nuestras instalaciones y entregarlo en la dirección del cliente.

