

BAZKIDE GARRANTZITSUAK



Beste enpresa batzuekin aliatuta egongo gara eta beste enpresa horiek dirua lortu nahi duten bezeroei lana eskainiko die, lan laburra eta bidaiak finantzatzeko soldata nahikoa suposatuko luke, esperientzia behar ez duen lanak izango lirateke eta lana aliatuta gauden enpresek emango lukete.

Hauek dira aliantza estrategikoak: Sendaviva, Portaventura, Hotel Balneario Continental en Panticosa, Hotel Vincci Tenerife Golf, Amnesia Ibiza, Razzmatazz, Dance Club Marula Café Madrid Disco, Fabrik, Bowling Chamartín eta Tanqueray.



Garrantzitsua izango da hornitzaile bereziak izatea. Hauek izango dira: aireko lineak (Iberia eta Vueling), hotelak (NH Hotel Group, Hotel Vincci Tenerife Golf eta Hotel Balneario Continental Panticosan), itsas bidaien konpainiak (Regent Seven Seas Cruises eta

Panavisión), auto errentzaileak (Enterprise), txangoen hornitzaileak (Civitatis eta GetYourGuide) eta bidaien aseguru-enpresak (Mapfre).

Sendaviva eta Portaventura bezeroentzat oso erakargarria izan daitekeelako, jende askok jolas-parkeetara joateko interesa izaten duelako.

Amnesia Ibiza, Razzmatazz, Dance Club Marula Café Madrid Disco eta Fabrik ikusita gazte askok festarako bidaiak antolatzen dituztela. Erreserbatu bat edo bidaiarekin sartutako sarrerak hartzen badizkizute, haiek aukera on gisa ikusiko gaituzte. Gainera, gazte gehienek ez dituzte ezagutzen urrutiko hiriak, eta lagungarria izango zaie diskotekak eskaintzea.



Tanqueray botilak eskainiko dizkien festa-bidaia baten bila dabilzan gazteei eta helduei: karta-jokalariak, baladetara doazen pertsonak eta abar. Horrek keinu txiki bat bezala lagunduko lioke bidaiariari, botila prezio murriztuan kobratuko liokeelako eta ezustekotzat hartuko luketelako, aparkatuko diren hotelean agertuko delako.

Hotelekin deskontu bat adostuko dugu, baldin eta gure agentziak bezero kopuru jakin bat bidaltzen badu hotel bakoitzera urtean. Horrek lagunduko liguke, beste agentzia batzuen aldean abantaila lortuko genukeelako hotelaren prezioa jaitsiz eta bezeroek gure agentziarekiko interesa izango luketelako. Gainera, tratu progresiboa lortzen dugu, agentzia zenbat eta gehiago hazi, orduan eta deskontu handiagoa egingo baitugu hoteleekin. Estrategia da indarrak batzea hotelak eta gu geu hobetzeko, hurrenez hurren.

Bidaia-ontziekin hotelekin egiten dugun estrategia bera egingo dugu; lortzen diegun bezero kopuruaren arabera deskontua lortzea. Haiek abantaila ematen digute lehiakideekiko, eta guk zuzenean bezeroak bidaltzen dizkiegu, lehia asko murriztuz; izan ere, enpresa gisa dugun aliantza 2 gurutzontzikoa baino ez da.

Aire-lineek etengabe eskaintzen dituzte hegaldiak. Haiekin dugun tratua bezeroak bidaltzea izango da, bidaia-helmugak erabakitzerakoan kontuan hartzen bagaituzte. Horrek esan nahi du bezero batzuk joan daitezela ziurtatuko diegula, bidaia hori behar izango dutelako, eta, ordainetan, agentziek ziurtatuko digute bidaien helmuga gure bezeroek joan behar duten tokietara joatea.

Txangoen hornitzaileak funtsezko puntua izango dira enpresak behar duenean denbora aurrezteko. Behar ditugunean emango dizkigute, eta trukean, guk unean-unean kontratatuko ditugu zerbitzuak.



MAPFRE
GRUPO ASEGURADOR



Bidaia-aseguru bat ere beharko dugu. Erosketa askoren baldintzarekin deskontuak lor ditzakegu eta deskontu horiekin bezeroei aseguruak prezio murriztuan eskaintzea. Aseguruak izanda, bezero asko seguruago sentituko dira. Horrek ez du esan nahi asegurua betebeharra denik, baizik eta bezeroek aukera izango dutela asegurua bidaiari gehitzeko.

Enpresa guztiek liburuxkak ekarriko dituzte beren zerbitzuak sustatzeko. Guk mostradorean jarriko ditugu, bezeroek ikusi eta eraman ahal izan ditzaten. Horrek lagunduko digu beste pertsona batzuekin partekatu ahal izan ditzaten, eta irudi mailan profesionaltasun-estatusa ematen digu. Poster handiak ere ekarriko dituzte, beirateetan itsatsita eta bezero gehiago erakartzeko.

Sektore bereko enpresak ez daitezten haserretu haietako batzuekin bat egiteagatik, bezero kopuru bat ziurtatuko diegu. Hau da, bezeroek beren zerbitzuak erosten dituzten ala ez alde batera utzita, aurreratutako kopuru bat ordainduko diegu aliantza eta harreman onak ziurtatzeko.