

FUENTE DE INGRESOS

Para nuestro proyecto, cada una va a invertir dinero de sus propios ahorros, entonces contaremos con un colchón de 1000 €. Además, pediremos un préstamo todas juntas, para así facilitar el inicio de nuestro negocio. Para ello, contactaremos con un banco, contándoles cuál es nuestra idea de negocio y cuánto dinero podemos conseguir del préstamo, aproximadamente estimamos que nos presten unos 6000 €.

Aparte del préstamo y de la inversión inicial de cada una, tenemos la idea de fijar unos precios para la venta de nuestro servicios, lo organizaremos por horarios de mañana y de tarde.

Nuestros clientes realizan su compra del servicio mediante los pagos recurrentes; donde el el Centro Hospitalario tendrá que realizar pagos continuos para poder disponer de nuestro servicio cada mes. A esta aula pueden acudir todas las personas enfermas, pero solo tenemos capacidad de hasta 30 personas. Los niños deben acudir todos a los que su enfermedad les permita, ya que tienen que seguir su formación educativa. En cambio, los adultos se registraran cada mes en una lista, para que así todos los adultos tengan la oportunidad de participar. Por tanto, cobraremos una cuota mensual al centro hospitalario.

Por otro lado nuestra empresa, además, dispondrá de diferentes maneras de generar nuevas fuentes de ingreso:

- **Venta de activos**

Aparte de la venta de nuestro servicios, tenemos intención de realizar una actividad con los niños, que se realizará una hora cada tarde y es la creación de camisetas y pulseras, que ellos mismos customizan y crearán. Luego esas camisetas y pulseras las venderemos por nuestras redes sociales al público. Los precios aproximados son camisetas 12,50 € y pulseras 2,50 €

