

Diru-Laguntzak

Gure negozioa hasteko diru iturri printzipalak sozioen inbertsioak izango dira, guztira 4 sozio gara, eta bakoitzak 2000 euro jarriko du, diru honek lokala alkitatzeko eta ideia errealitatera eramateko erabiliko dugu. Honez gain enpresa laguntzeko crowd-founding bat egingo dugu. Crowd-foundingaren bidez diruaz lortu gain, publizitatea emango diogu gure lokalari, eta dirua aportatu duen pertsona bakoitzari oferta berezi bat emango diogu lokala irekitzerakoan.

Estrategia honen bidez dirua eta irudi hona lortuko dugu.

Crowd-foundingaren dirua sare sozialetarako et alokjala publizitzeko erabiliko dugu. Enpresa aurrera egin ahala eta gaur egun arrakasta izateko garrantzi handia dauka publizitatea eta batez ere sare sozialetakoak.

Diru iturri hauen aparte, lankidetzak egingo ditugu, edo egiten sailatuko gara, adibidez janari edo marka famatuekin lanez egin, honetarako adibide bat platerak edo edariak izan ahal dira: postre bat “oreo” markarekin, “cocacolarekin” lan egin.

Estatuari diru-laguntza eskatuko diogu enpresa berria hasteko nahiarekin.

Kontsumitzaileak ordainduko duen zenbatekoa produktu-motaren araberakoa izango da. Ordaintzeko moduari dagokionez, 3 modutan egin ahal izango dira: metalikoan, trajetarekin edo bizum baten bidez. Nuetro kontsumitzaileari erosotasunik handiena emango diogu ordaintzeko orduan.

GURE DIRU SARRERAK

Lan egiten dugun bitartean, bankuak eman zigun mailegua ordaindu ondoren, diruaren zati bat akzioetan inbertituta egongo da, hau mugitzen ari den dirua eta inflazioagatik diru hori debala ez dadin.

Lan egiten dugun bitartean, bankuak eman zigun mailegua ordaindu ondoren, diruaren zati bat akzioetan inbertituta egongo da, hau mugitzen ari den dirua eta inflazioagatik diru hori debala ez dadin. Prezio altuko mailegua denez, garaiz itzultzeko portzentajea % 98koa da, denbora-tarte horretan saldu ahal izango ditugun produktuak kalkulaturik, eta gobernuek gure sektorean doikuntzak egiteko aukera izanda, pandemiaren ondorioz edukiera mugatzeko.