

PROPOSICIÓN DE VALOR

1. ¿Qué necesidad o problema resolvéis

Ofrecemos total comodidad para cualquier trabajador o persona que constantemente utilice el ordenador para mejorar su trabajo laboral y pueda fluir y avanzar con su trabajo .

Cualquier persona que adquiere este teclado le va a ser accesible ya que no tiene un sistema muy complejo y se puede desarrollar en cualquier ámbito .

Debido a su exclusividad el producto que ofrecemos es muy difícil de encontrar ya que sus materiales son otro tipo de sistema para el mercado y hace que que personas con mas recursos que otras quieran tener productos exclusivos.

Para la comodidad del usuario consideramos que es imprescindible satisfacer al cliente totalmente.

Hemos creado este teclado con cualidades nuevas para demostrar que este portátil es mejor que otros.

2-. ¿ Que es lo que te hace diferente y por lo tanto, es por lo que tu cliente esta dispuesto a pagarte?

Lo que nos hace diferente es que hemos innovado sobre un producto que tiene mucha demanda .