

1. IDEA DE NEGOCIO:

Los miembros de este equipo hemos pensado en crear una empresa dirigida al emprendimiento en el ámbito deportivo y la formación en valores de jóvenes promesas en España. La empresa formada en torno a esa idea se llamará “Golden Promise”.

Ámbito deportivo del negocio

Somos ojeadores encargados de captar diferentes jugadores (de 13 a 15 años) de distintos deportes para formales tanto socialmente como profesionalmente. La formación durará 2 años (aproximadamente) dependiendo de las características físicas y técnicas de dichos jugadores. Es decir: de la capacidad del jugador de desarrollar estrategias de juego a nivel individual y colectivo.

El negocio funciona de la siguiente manera: firmaremos un contrato con un determinado equipo, de cuya plantilla nos comprometemos a captar, para nuestra academia, a algunos jugadores, quienes tendrán formación a nivel técnico y en valores. Se cobrará un precio fijo por este servicio.

Como adelantamos, nuestro objetivo es seleccionar a un número determinado de niños (jugadores) de diferentes clubs para formarlos, de manera que mientras tengamos al niño/a en nuestras instalaciones le entrenaremos y formaremos en nuestra academia. Esto quedará establecido en el acuerdo o contrato entre nuestra empresa y el club del niño/a. Al ser menores de edad, el padre/madre/tutor del niño también estará contemplado en el contrato.

La fuente de ingresos de la parte deportiva de nuestro negocio funciona de la siguiente manera: una vez ojeado al niño/a de un club, nos pondremos en contacto con el padre/madre/tutor del mismo para que nos autorice formar a su hijo/a en nuestras instalaciones. La idea es que nos cedan al jugador/a durante unas horas a la semana para

proceder a su formación. Sin embargo, esto no quiere decir que se desvincule del club de origen. Es decir: los fines de semana, seguirá jugando los partidos correspondientes con su club. Por tanto, el niño/a estará aplicando los conocimientos adquiridos en nuestra academia, con el correspondiente beneficio para su club (ganar partidos, por ejemplo). Por el beneficio que obtiene el club a través de nuestra formación, cobraremos una determinada cantidad de dinero al mismo.

Posteriormente, cuando finalice la formación, habrá dos opciones:

1. Fichaje en un equipo profesional. En este caso, en la venta del jugador por parte de su club de origen al nuevo, cobraremos una comisión al club de origen (previamente establecida esta condición en el contrato con el club de origen), por ser quienes le han buscado una salida profesional al jugador.
2. Vuelta al club de origen. En caso de que no encontremos salida profesional al jugador o que sea rechazado, continuará jugando en el club del que proviene.

Haremos un contrato con el club y padre/madre/tutor.

Ámbito educativo del negocio

Nuestra intención es formar en valores dentro y fuera del deporte a esas jóvenes promesas que habremos captado. Entretanto, nos encargaremos de buscarles una salida profesional a un equipo de reconocido prestigio (equipo profesional). Si esta opción es rechazada, la persona formada seguirá en el club que esté (inicial), donde empezó su carrera. Para ello, como decíamos llegaremos a un acuerdo tanto con el club de origen como con el jugador y sus padres o tutores legales a través de un contrato firmado y sellado.

Dentro de la formación que le ofrecemos al niño, distinguimos diferentes servicios: enseñanza a nivel técnico del ámbito del fútbol y formación en valores (ámbito educativo).

El servicio de formación en valores consiste en lo siguiente: concienciación sobre temas que a lo largo de sus vidas han dejado pasar sin darle la máxima importancia que merecen, como son: xenofobia, homofobia, machismo...

La formación en valores se hará dentro de nuestras instalaciones, pero será ampliable a

las escuelas donde el jugador esté estudiando, lo cual implicará tener otra fuente de ingresos (acuerdo entre escuelas y nuestra empresa). Es decir, cobraremos una cantidad por el servicio de formación en valores en las escuelas: charlas y talleres.