

# Proposición de valor

## ¿Qué necesidad o problema resolvéis?

En Optic Infinity nos encargamos de poner a disposición de todos, las **gafas y/o lentillas** que cada uno necesita para su día a día, además, también nos encargamos de **graduar la vista** a aquellas personas que lo necesiten.

## ¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

Actualmente, hay una gran cantidad de ópticas por todo el mundo que hacen gafas de gran calidad.

Sin embargo, nosotros pensamos que nuestra oferta será mejor que todas las que ofrecen las demás ópticas.

Como empezaremos siendo una empresa pequeña y lo que queremos es ser diferentes del resto de ópticas, nosotros además de vender gafas de otras marcas conocidas, tendremos también **nuestra propia marca de gafas**. El **diseño** será **innovador**, similar a un infinito. Podremos hacer **gafas a medida** en ocasiones especiales, y tendrán una **garantía excepcional**.

A medida que nuestra empresa evolucione, nuestras ofertas aumentarán, y serán mejores que las anteriores.