



## 4. Fuentes de ingresos

Nuestra empresa consiste en ofrecer una aplicación que haga de intermediaria y distribuidora entre las firmas de moda y el consumidor, añadiendo diversos servicios únicos a esa experiencia de compra. Por lo tanto, nuestra labor consistirá en vender tan solo la aplicación, mientras que las propias empresas de moda que trabajen con nosotros serán quienes decidan los precios y métodos de pago de los productos que vendan a través de nuestra app.

- 1) Prima de suscripción: Si bien **la descarga de nuestra app será totalmente gratuita**, sí que será preciso **abonar una cantidad** de dinero (aún por determinar) **para poder ser “usuario premium”**, lo cual da derecho a acceder a una serie de servicios plus como son el tener **acceso a un avatar** en el cual se le muestra un boceto al usuario de cómo le quedará el outfit elegido, **poder refrescar de forma ilimitada las sugerencias del outfit** diario (al contrario que los usuarios normales que tan sólo tendrían derecho a un outfit diario), o la **ausencia de anuncios publicitarios**. Este ingreso, consistirá en un pago único, es decir, el cliente tendrá que pagar una sola vez para disponer de estos servicios, y tras ello, podrá utilizarlos ilimitadamente.
- 2) Prima de bróker: nuestra app hace de intermediaria entre nuestros usuarios y las marcas que estos eligen consumir, por ello **cobraremos, al ser intermediarios, una comisión**, lo cual constituirá otra fuente de ingresos para nuestra app. En este caso, nos encontramos ante ingresos por pagos recurrentes.
- 3) Publicidad: nuestros usuarios no premium contarán con **publicidad en la app**, por la cual cobraremos a las empresas anunciadas una prima aún por determinar también. Aquí, los ingresos serán también por pago recurrente, las empresas que quieran publicitarse en nuestra aplicación deberán pagarnos periódicamente.

A continuación, explicaremos nuestras fuentes de ingresos para la inversión inicial. En primer lugar, buscaremos bancos que ofrezcan créditos o préstamos para jóvenes emprendedores, y al mismo tiempo, empresas informáticas interesadas en colaborar con nuestro proyecto. Además, podemos buscar lanzaderas de empresas que puedan buscarnos financiación.