

10. ESTRUCTURA DE COSTES:

La inversión inicial para la compra del material y los gastos del primer año hemos calculado que puede rondar los 50.000 €.

Un contrato de mantenimiento para una provincia tendría un precio de 3.000 € al mes. Consiguiendo un contrato de mantenimiento y con alguna avería puntual cubrimos costes. A partir de ahí, tendríamos economías de escala. Los ingresos aumentarán proporcionalmente más que los costes.

Más tarde, cuando el negocio esté estable, haríamos unas bases para guardar drones y recargar para que sean más eficientes.

Valoración General

La tecnología de los drones está en pleno desarrollo. La creación de un empresa que utilice estos dispositivos abre una puerta a muchas posibilidades. Por este motivo, creemos que es un momento ideal para lanzarse a este proyecto.

