

## ESTRUCTURA DE COSTES

Los costes que tenemos para sacar adelante nuestro modelo de negocio son:

- **Costes fijos:** El alquiler del local, las nóminas de los trabajadores.
- **Costes variables:** Energía, gastos en marketing, IBI, Seguridad Social de los trabajadores, las comisiones sobre ventas.
- **Economía de escala:** Cuanta más cantidad produzcamos, el coste de fabricación nos resultará inferior en los productos. Por lo tanto, se produce un mayor beneficio por cada unidad extra que producimos.
- **Economías de amplitud o alcance:** Nuestra empresa utiliza de forma eficiente los procesos de producción y distribución para reducir los costes, y así, al mismo tiempo, aumentar los beneficios.

Dispondremos de un capital 100.000 €, que será invertido en:

- **Alquiler del local:** 1.000 € mensual (12.000 € al año).
- **Mobiliario:** 12.000 €.
- **Alquiler nave:** 1.500 € mensual (18.000 € al año).
- **Maquinaria para la producción:** 20.000 €.
- **Equipos y programas informáticos:** 8.000 €.
- **Máquinas de autoservicio:** 5.000 €.
- **Otros gastos:** 25.000 €.

