



RECURSOS CLAVE

Los recursos clave se basan en identificar los recursos que nos permiten crear y ofrecer una propuesta de valor para llegar a nuestro segmento de clientes, mantener relaciones con los mismos, y generar ingresos. Estos **recursos** pueden ser físicos, intelectuales, humanos o financieros.

RECURSOS FÍSICOS

Los recursos físicos de una empresa son aquellos bienes físicos que necesita mantener para llevar a cabo sus actividades diarias. Incluyen bienes tangibles:

- Edificios e instalaciones:
 - [Almacén](#)
- Medios de transporte:
 - Vehículo de empresa (Furgoneta)
- Maquinaria y equipos varios:
 - Ordenadores
 - Escritorios
 - Muebles
- Equipamiento de seguridad:
 - Cámaras de seguridad
 - Control de acceso
 - Alarmas

RECURSOS HUMANOS

En la administración de empresas, se denomina recursos humanos al conjunto de los empleados o colaboradores de una organización, sector económico o de una economía completa.

Para 'FINIX', es algo que valoramos mucho ya que contribuye a nuestro crecimiento y a explotar nuestro potencial empresarial.

Nos organizaremos de la siguiente manera:

- Equipo directivo, encargado de dirigir y gestionar la dirección general de Finix, asegurándose de su buen funcionamiento.
- El departamento de compras gestiona las materias primas necesarias para la producción de la empresa en todo momento previniendo una rotura de stocks.
- Departamentos de formación, se encarga de que todos los empleados de la empresa estén bien formados y actualizados para que la empresa pueda alcanzar todos sus objetivos.



- Departamento comercial, dividido en:
 - Subdepartamentos de ventas: encargado de la venta de productos en los puntos establecidos ya sea en la fábrica o en la página web.
 - Subdepartamento de marketing: encargado del marketing del producto incluyendo precio, tipo de menú, anuncios...
- La contabilidad ira controlada por otra empresa puesto que no tenemos nadie especializado en ello.

RECURSOS FINANCIEROS

Los recursos financieros son aquellos activos que tienen algún grado de liquidez.

- Fondos propios:
Cada socio aporta una cantidad inicial de 4.000€ para poder afrontar gastos principales.
- Fondos externos:
En un principio, recurrimos a:
 - **Crowdfunding**, red de financiación colectiva, normalmente online, en el que algunas personas entran como inversores y financian mediante pequeñas cantidades de dinero los proyectos publicados.
 - Pediremos un préstamo **ICO**, orientado a la financiación de empresas y autónomos, ofrecido por el Ministerio de Economía.
 - **Subvenciones:** estamos pendientes de la publicación de ayudas municipales para emprendedores, bien para el pago de alquiler de nuestro local u otros conceptos. Las últimas ayudas son de diciembre de 2020 pero se prevén otras por las autoridades municipales.

Además, participaremos en el **Programa Invierte, premios emprendedores de la Caixa** y a los **premios EVERIS** como posible fuente de ingresos.