

FUENTES DE INGRESO

- ¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar nuestro cliente por el producto/servicio que le estás ofreciendo?

Como ya hemos comentado antes, nuestro cliente debe ser una **persona que económicamente esté en una buena situación**, sino para esta persona será complicado encontrar algún producto que pueda permitirse.

Nuestros clientes deben estar dispuestos a pagar una **cantidad de dinero aceptable**, puesto que la ropa se encontrará en buena calidad y será de primera clase, **el precio será acorde a la prenda**

Por lo tanto, nuestros precios no serán como lo podrían ser en las tiendas de los productos en sí, pero siguen sin ser productos baratos.

Los precios dependerán en cuanto estaba valorado el producto al principio y a esto se le descontaría un porcentaje de dinero que se basaría en el estado del producto.

En conclusión, **nuestros clientes deben estar abiertos y dispuestos. A cualquier tipo de precios.**

