

7. RELACIONES CON LOS CLIENTES

Cuando llevan cierto tiempo conectado a nuestra aplicación les haremos un descuento por permanencia, más un diploma por lograr completar un curso y gracias a ese diploma podrán acceder a un curso más avanzado y más barato.

Crearemos un foro para aquellos usuarios que paguen la suscripción, en ese foro los alumnos podrán hablar acerca de los cursos que están haciendo, el poder socializar con otras personas, mas luego que ampliaremos la página web con una sección donde pondremos consejos para estudiar mejor, juego para aprender más rápido y divertido, torneos para que la gente compita por lo que ha aprendido.