



# ABERESTUDIADO Modelo CANVAS

11/02/2021

Miembros del grupo

Iván Egido

Paul Azkune

Carlos López



## ÍNDICE

**1. PRESENTACIÓN DEL PROYECTO.**

**2. PROPOSICIÓN DE VALOR**

**3. SEGMENTACIÓN DE MERCADO**

**4. SOCIEDADES CLAVE**

**5. FUENTES DE INGRESOS**

**6. CANALES**

**7. RELACIONES CON LOS CLIENTES**

**8. RECURSOS CLAVE**

**9. ACTIVIDADES CLAVE**

**10. ESTRUCTURA DE COSTES**

## 1. PRESENTACIÓN DEL PROYECTO.

La realización de una plataforma en la que se pueda centralizar el apoyo escolar mediante clases online usando un sistema de suscripción para poder visualizar un mayor de número de cursos con el objetivo de que la gente no se quede atrás a nivel de estudios y que la gente pueda aprender desde cualquier sitio, ya que la plataforma será tanto para ordenador como para móvil.



<p><b>Socios clave</b> </p> <p>Profesionales de la educación Centros médicos Centros educativos</p>	<p><b>Actividades clave</b> </p> <p>Contactar con profesores en paro Hacer una plataforma Hacer una página</p>	<p><b>Propuesta de Valor</b> </p> <p>Elaborar una plataforma donde profesores en paro por culpa del COVID puedan seguir trabajando y muchos estudiantes que no pueden seguir sus estudios puedan hacerlo.</p>	<p><b>Relaciones con clientes</b> </p> <p>Haremos descuentos, daremos diplomas y la posibilidad de acceder a cursos más avanzados.</p>	<p><b>Segmentos de cliente</b> </p> <p>Principalmente los niños y adultos de entre 12 y 18 años de países hispanohablantes.</p>
<p><b>Estructura de costes</b> </p> <p>Página web, plataforma y foro : 3000 euros pago unico. Mantenimiento: 50 euros trimestrales. Hosting: 10 mensuales. Publicidad: 1000 euros mensuales.</p>		<p><b>Fuentes de ingresos</b> </p> <p>10% Anuncios publicitarios en la plataforma. 20% Personas que paguen mensualmente. 40% Centros escolares que nos hayan contactado. 30% Hospitales que contacten con nosotros.</p>		