

4-Fuentes de ingresos:



Desde la empresa entendemos la situación económica de las personas jubiladas, por lo que nuestro propósito es la obtención de un máximo de ingresos por fuentes ajenas a estos.

Como bien hemos mencionado anteriormente, en nuestros planes esta pedir ayuda a empresas privadas de las localidades o asociaciones que puedan aportar una ayuda en grado de sus posibilidades y bajo su voluntad.

También está la publicidad, publicitaremos en el vehículo con los logos de las empresas que quieran contratar servicios de publicidad, que puede ser muy efectiva ya que estamos en constante movimiento por muchas localidades.

Contando con todas estas retribuciones, se reduce en la medida de lo posible el pago mensual que tienen que realizar las personas que acudan, que dependerá de las cantidades que se acuerden con los factores anteriores.

Hemos habilitado varias formas de pago, una es efectuar el pago mensual con un coste de 35 euros (incluyendo excursiones y varias actividades). Pero también cuentan con la opción de realizarlos anualmente, con un coste de 420 euros. Estos, además podrían ser divisibles en cuatrimestres y se convertirían en 140 euros cuatrimestralmente. Pero si se decide hacer el pago de todo el curso al inicio de este, la tarifa se reduce a 350 euros al año indivisiblemente. El dinero solo se devolvería si es la empresa la que no realiza la actividad, como por ejemplo restricciones por el COVID-19.

Hemos decidido representar nuestros ingresos en porcentajes para una mayor organización de nuestros ingresos. Partiendo de una situación con cálculos medios que hemos realizado, estos porcentajes podrían variar dependiendo de los diferentes factores. Un 70% serían las contribuciones de las familias, un 15% del sector privado mediante acuerdos de publicidad con empresas, colocaríamos los carteles de cada empresa en el exterior del autobús, dependiendo de la contribución que realicen puede variar el tamaño, la localización del letrero... Y el último 15% es el capital aportado por los socios. Anteponiéndonos a los fallos de nuestro plan de negocio tenemos otras opciones de ingresos que realizaremos en el caso de que algún o algunos porcentajes que hemos planteado sean menores y no sean suficientes para cubrir los gastos.

La inversión inicial será en gran parte nuestra pero tenemos unos ahorros que utilizaríamos en caso de que sean necesarios. También se podría optar por el crowfunding, es decir, una forma de financiación donde personas anónimas

que creen en nuestro proyecto, realizan una contribución monetaria de forma voluntaria. A cambio nosotros compartiríamos con ellos una parte de los beneficios obtenidos teniendo en cuenta la aportación realizada (actuarían como socios minoritarios).