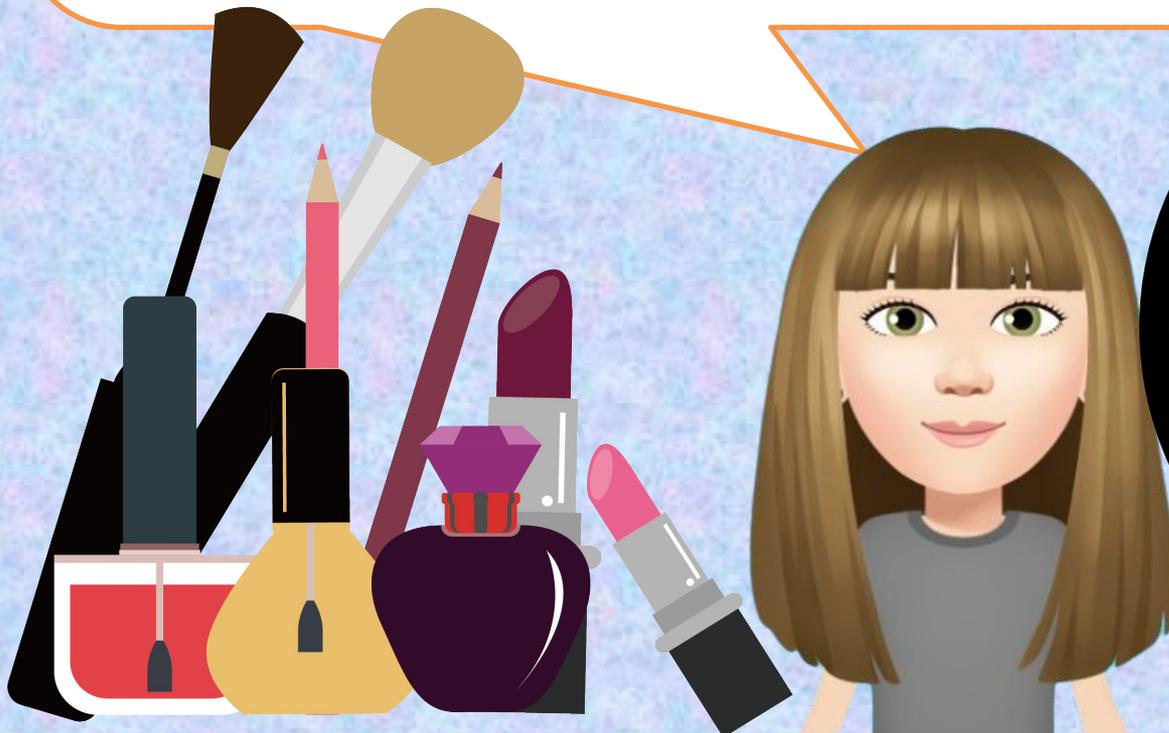


**Hola! Yo continuaré  
hablando de  
nuestra fuente de  
ingresos**



**Nuestra fuente de ingreso será la venta de los productos de nuestra marca Make Up Star, los precios de nuestros productos serán ¿? ya que nuestros clientes potenciales serán de nivel adquisitivo medio-alto como hemos dicho anteriormente.**

**Creemos que nuestro clientes valoran mucho nuestra gran calidad por lo que están dispuestos a pagar algo más que por los de nuestras competencia, nuestros precios están puesto según calidad-precio.**





Con nuestros ingresos deberemos pagar a los proveedores (Mac, Kiko Milano y L'Oréal) y a nuestro colaborador de máquinas expendedoras (iVending) y lo que nos quede de beneficios será para nosotras (3 socias; María F. Guardia, Shirley Flores y Duna Bofill).



El primer año siempre es duro en cuanto ingresos se refiere, ya que sabemos que el primer año hay que invertir mucho en publicidad y promoción para darnos a conocer además de la aportación de dinero que debemos aportar al inicio del proyecto (capital social mínimo y los costes de constitución), pero estamos dispuestas a pasar ese año más complicado ya que vemos un gran proyecto y con una gran probabilidad de...



...triunfo, ya que vemos una oportunidad en el mercado, no hemos visto esta idea de negocio en España y creemos que es una gran oportunidad donde hacernos “hueco”, esta idea de negocio si la hemos visto en EE.UU pero sólo por una marca “Kylie Cosmetics” pero sólo está sitios minoritarios, así que quién sabe si nos va bien en España no nos cerramos a la hora de expandirnos con nuestra marca por el mundo entero.

