

## Estructura de costes

Para poder sacar adelante esta empresa, necesitamos la ayuda de diferentes inversores para que, principalmente, nos ayuden con los costes iniciales de la empresa. Necesitamos conseguir una oficina, en la cual poder trabajar y organizar todo lo que haga falta para nuestra compañía, en lo que se refiere a archivos por ejemplo. De la misma manera necesitaremos algún tipo de recurso para poder pagar a los trabajadores desde el día uno y poder mantener la estabilidad económica de la empresa.

Teniendo en cuenta la situación real y actual del mercado, es muy probable que los ingresos y los gastos estén fuera de balance o sufran varias pérdidas en el primer trimestre. Estimados sobre la premisa del peor resultado, nuestros fondos iniciales son suficientes para mantener el funcionamiento normal de la empresa en el primer trimestre, sin ingresos. Según nuestra tabla de presupuesto financiero, realizada para ser capaces de estimar el monto, los posibles gastos del primer trimestre son 133.9€ en Enero, 114.4€ en Febrero y 209.6€ en Marzo. A medida que el tiempo va aumentando, nuestros gastos también lo hacen, ya que eso significa que estamos creciendo como empresa, y necesitamos más dinero para poder mantener todas nuestras actividades. También es necesario tener en cuenta que debemos pagar el registro de nuestra empresa y varios impuestos diversos, estimada según la información oficial en Internet, considerando también, que la situación estimada puede ser diferente del monto real del pago final.

Para que todo funcione como planeamos y nuestros gastos se mantengan dentro del presupuesto seleccionado, planeamos preparar 400 € para todas las actividades de pago de impuestos. El total de las cantidades anteriores son 857.9€. De la misma manera, para poder ser capaces de afrontar situaciones o riesgos futuros, conviene calcular una estimación y por ello aumentamos esta cantidad a 900€ como el coste inicial de la empresa. Nuestra empresa está basada en la simplicidad, y por ello no necesitamos grandes cantidades de dinero para poder hacerla funcionar. Para poder realizar esta estimación, también hemos reflexionado sobre para qué más necesitamos dinero, a parte de para los impuestos y el registro. Llegamos a la conclusión de que no solo tenemos que pagar a los trabajadores, que se llevarán un 40% de cada envío, sino que además es necesario que cobremos nostras, como creadoras de Dinger.

Como fundadores y gerentes de la primera generación de esta empresa, distribuiremos los ingresos en proporción a la facturación. En primer lugar, los ingresos totales de los fundadores se calcularán al 15% de la facturación, y el siguiente paso se refina según las diferentes posiciones. Dividimos este 15% en tres puntos. Blanca como presidenta recibirá el 40% de los ingresos, que es el 6% del beneficio total de la empresa. Amparo y Jiali como ministros de Publicidad y Finanzas obtendrán respectivamente. Treinta por ciento de los ingresos equivale al 4,5% del beneficio total de la empresa. Todos los demás beneficios de la empresa se utilizarán para invertir en futuros proyectos de desarrollo o para mejorar las deficiencias existentes.

Finalmente, ya que somos nosotras las que llevamos las redes sociales y el marketing, no tenemos que contar con una compañía especializada en este aspecto, por el momento. Por ahora, contamos con que diferentes empresas con las que trabajamos, nos den a conocer en sus redes sociales y en sus negocios, para poder aumentar nuestro número de clientes, y de esa manera hacer crecer nuestra empresa.