

--ESTRUCTURA DE COSTES--

Todos los ingresos de la compañía provendrán de la venta, reparación y sustitución de nuestros aparatos Génesis®, así como de sus piezas. Para cubrir un porcentaje de la inversión inicial detallada en la tabla se disponen de varias subvenciones de creación de empresa, situación de esta en la España vacía y contratación de grupos desfavorecidos.

El porcentaje de beneficio puede oscilar entre un 10% y un 15% en cuanto a los nuevos móviles vendidos, sobre un 20% para los módulos sueltos y hasta un 50% si nos referimos a los accesorios oficiales.

El objetivo empresarial de los primeros 5 años es posicionarse con un beneficio de más del 10% mensual, queriendo ser rentables a partir del segundo año

Para aumentar nuestro beneficio, todos los años se iniciarán dos campañas de presentación de nuevos módulos con lo que estimular la demanda de recambio de los consumidores.

Las campañas se enmarcarán en períodos estratégicos donde tradicionalmente suele aumentar la demanda de novedosos productos tecnológicos:

- 1ª campaña del año : finales de abril
- 2ª campaña del año: finales de noviembre

Tablas De Gastos

Nuestros gastos esperados para la **inversión inicial** se adjuntan a continuación:

| <u>Gastos Iniciales</u> | <u>CUANTÍA(EUROS)</u> |
|-------------------------------------|------------------------------|
| Gastos y constitución de la empresa | 10.000 |
| Proyecto y licencias municipales | 3.000 |
| Obras y acondicionamiento del local | 8.000 |
| Mobiliario | 15.000 |
| Equipos de Montaje | 10.000 |
| Equipos informáticos | 4.000 |

La siguiente tabla agrupa los **gastos mensuales** del primer año:

| <u>Gastos Mensuales 1er Año</u> | <u>CUANTÍA(EUROS)</u> |
|--|---|
| Página web corporativa | 100€ |
| Local (PI Los Villares, Salamanca) o (PI El Montalvo, Salamanca) | Entre 1500€ (1200m ²) y 2300€ (2400m ²) |
| Materias primas | 4.000€(exponencial) |
| Electricidad | 700-1200€ |
| Gasto por trabajador (5) | 1500-2000€ por cada uno(~10.000€) |
| Publicidad | 500€ |

El **precio del transporte** correrá a cargo de la empresa en el caso de la entrega de nuevos Smartphones en la península. Si el paquete ha de ser entregado en Canarias o Europa, el sobrecoste del envío solo se incluirá en desembolsos menores de 400€, ya sea de módulos o Smartphones completos. Fuera de las fronteras europeas el cliente se hará siempre cargo de su coste de envío, calculado entre 5 y 15€ dependiendo del destino.