

## 4.-Fuentes de ingresos

- ¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar nuestro cliente por el producto / servicio que le estás ofreciendo?

La **inversión inicial** procederá de cada uno de los socios de nuestra empresa, previa a su creación se establecieron las cantidades de capital inicial que cada uno de los partícipes tendría que realizar, por lo que las fuentes de inversión quedan establecidas de una **manera clara y garantizada**.

Nuestro servicio tiene un precio que varía en la distancia por donde el cliente quiera moverse, pero se estima que entre unos **10-20€**, por lo que serían precios dinámicos.

Se puede pagar mediante **tarjeta o efectivo**, por ello el pago no puede ser remunerado a plazos sino en el mismo momento.

La principal fuente de ingresos parte de la prima por uso y el préstamo, el renting y el alquiler suponiendo alrededor de un **80%** de los ingresos totales de la empresa, el porcentaje restante se atribuye a la publicidad.

