

PROPOSICIÓN DE VALOR

¿Qué necesidad o problema resolvéis?

Nosotros queremos resolver la falta de turismo, y por lo tanto la falta de ingresos de ciertos municipios y localidades de España. Más concretamente queremos atraer a un público sin demasiados recursos que quiera disfrutar de unas buenas vacaciones.

¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

Nos diferenciamos a la hora de ofrecer un servicio, donde tanto los turistas cómo los ciudadanos del municipio en cuestión. Se ven mutuamente beneficiados ya que los turistas no tendrían que pagar alojamiento y los vecinos de la localidad, obtendrían ayuda en sus respectivos trabajos.