



Relaciones con los Clientes

Una de las formas de captar nuevos clientes, será mediante el apoyo que recibiremos de entidades gubernamentales o lucrativas (Ayuntamientos y empresas a las que resultemos provechosos).

Al promover nuestro mensaje concienciaremos a la población que lo más precavido es evitar en la medida de lo posible acudir a focos de contagio (Hospitales, clínicas, etc.)

Además de eso, estamos totalmente seguros de que nuestros clientes estarán satisfechos con el trato recibido y; como consecuencia, nos ayudarán promocionando nuestra empresa mediante el “BOCA-A-BOCA”. Para que sus familiares y amigos más cercanos nos conozcan de primera mano.

Por otro lado, mantendremos presentes a nuestros clientes a través de un trato especial y personalizado; además, contarán con un ambiente familiar donde poder sentirse cómodos y seguros.

Nuestros clientes irán aumentando como resultado de una buena reputación de empresa y un aumento de trabajadores.

Nuestro tipo de relación con los clientes será de carácter con asistencia personal.

Miembros del equipo:

- Niall Cristopher Wilde Guerra
- Judith Pardo Hidalgo
- Benjamín Sancho Prats
- Gemma Cervera Pichardo