



RELACIONES CON LOS CLIENTES.

La manera en la que vamos a conseguir nuevos clientes será, ofreciendo nuevos descuentos y ofertas y aprovechar al máximo nuestras redes sociales para crecer como empresa. Los mantendremos ofreciéndoles un trato profesional y agradable y animándolos a que si les ha gustado nuestro servicio que lo recomienden entre la gente de su entorno y nos dejen un par de pequeñas reseñas en nuestras redes.

El tipo de relación que tendríamos con nuestros clientes sería con asistencia personal debido a que tenemos un trato directo y no hay ningún tipo de intermediario.