



Relaciones con los clientes

En nuestra empresa atraemos a nuevos clientes aumentando la publicidad, aumentado las promociones de venta, diseñando tarjetas de presentación...

Para mantener a nuestros clientes ofrecemos siempre cosas nuevas, establecer algunas promociones...

Para hacer crecer a nuestros clientes hacemos que el cliente sienta que está pagando un precio bajo, poner al cliente en un lugar destacado, ofrecer extras.

En la asistencia personal disponemos de diferentes acciones: área personal, pedidos realizados y envíos, anulación del pedido, cambios y devolución.

El cliente automatizado de la empresa como la inmediatez en los procedimientos, reducción de costes, servicio al cliente, experiencias personalizadas.